



Sandrine :
Devenir
animatrice, ma
première réussite



Marine :
l'EMR, un
excellent moyen
de réussir



Najet :
L'EMR ou le goût
du challenge !



AU COEUR DE L'EAGLE TEAM

Édition bimestrielle gratuite

N°2

MARS-AVRIL 2022



Devenez un maître
prospecteur



Forever se déplace
en région :
Reconnaisances et
témoignages de réussite



Eagle Team : Qui
sommes-nous ?



L'ALOE VERA
POUR LE BIEN-ÊTRE DE VOS ANIMAUX

TODAY IS THE DAY YOU DECIDE
TO BECOME WORLD CLASS...

NKO

NETWORKER
KICK OFF
2022



ERIC WORRE MARINA WORRE FRAZER BROOKES
NANCY FORTIN DAVID LAROCHE CASSANDRE URBAIN TRAN
et bien d'autres... 9 & 10 AVRIL • DISNEYLAND PARIS

#NKO2022

EAGLE TEAM

Eagle Team, ce sont plus de 2500 partenaires indépendants qui travaillent en étroite collaboration avec une entreprise internationale implantée dans le secteur du bien-être, de la forme et de la santé, leader mondial de l'aloé véra.

Chaque entrepreneur travaille sur la mise en place de son projet avec le soutien et l'accompagnement d'un collectif de professionnels expérimentés.

200 nouveaux entrepreneurs chaque mois se lancent dans la mise en place de leur projet personnel grâce à ce modèle économique.



Eagle Team c'est :

- Des formations gratuites
- Des événements tous les trimestres
- Des rencontres tous les mois
- Une transmission de connaissance
- Un accompagnement personnalisé
- Des challenges
- Une équipe sur qui compter
- Des reconnaissances

Notre modèle économique est une réelle solution, facile à mettre en oeuvre, en parallèle de son activité principale sans risque financier !



9 RAISONS qui pourraient susciter ton intérêt pour démarrer ce projet :

- Complément de revenu
- Devenir son propre patron
- Liberté financière
- Améliorer sa qualité de vie
- Aider les autres
- Elargir son relationnel
- Développement personnel
- Laisser un héritage
- Avoir plus de temps libre

Et toi, pour changer ton quotidien, quelles seraient tes motivations ?

Essayer, c'est déjà se donner les moyens de réussir !



NKO 2022 : ÉRIC WORRE débarque à Paris

Eagle Team a pu assister les 9 et 10 avril 2022 à 2 jours de conférences avec la participation de nombreux acteurs incontournables de l'univers du marketing relationnel et de la vente directe, une première en France ! La convention s'est déroulée dans une magnifique salle à **Disneyland Paris** !



Nous étions environ 2000 entrepreneurs indépendants de toutes les régions de France, certains même sont venus de l'international, une soixantaine d'entreprises étaient représentées. En exclusivité pour «Le Networker», nous avons eu la présence en continue durant ces 2 jours, d'**ÉRIC WORRE** (auteur du livre Go PRO que l'on recommande aux personnes qui démarrent dans le marketing de réseau).

Une formation d'exception avec le **mentor et coach en marketing de réseau reconnu** dans le monde entier, pour nous aider à développer nos compétences et notre vision ! Nous avons nos écouteurs et la traduction en simultanée. **Son épouse Marina** était présente aussi, une grande femme du marketing relationnel. Elle est intervenue sur le pouvoir des femmes en marketing relationnel et aussi comment travailler en couple.



D'autres intervenants comme **David Laroche, Frazer Brookes et Nancy Fortin** étaient sur scène pour nous apporter également toutes les clés pour la réussite de notre métier. Ils ont abordé toutes les facettes de notre métier, dont certains avec beaucoup d'humour et d'autres avec beaucoup d'émotions.

Ils ont abordé toutes les facettes de notre métier, dont certains avec beaucoup d'humour et d'autres avec beaucoup d'émotions. Le soir, le Parc Disney Studio est resté uniquement ouvert pour nous de 21h00 à 23h30, nous avons pu nous retrouver tous ensemble et profiter des attractions.



Un beau moment de détente et de rigolade entre entrepreneurs.

Cette édition NKO2022, nous a fait vivre une expérience exceptionnelle, des formations de hauts vols avec des intervenants de qualité, pour nous permettre de devenir des professionnels dans notre métier.

NOTRE EXPÉRIENCE EN CENTRE ÉQUESTRE

L'aloé Vera est une plante médicinale connue depuis des millénaires et reconnue en médecine vétérinaire depuis le 19ième siècle en Angleterre.

De la plante aux produits finis, l'intégralité des qualités d'origine de l'aloé vera se trouve dans la gamme Forever pour le bien-être de l'humain, des chevaux et des animaux domestiques.

Au cours de nos diverses interventions lors des concours hippiques, nous recommandons notre gamme avec la pulpe d'aloé vera en complément alimentaire pour agir en interne sur le **transit, stimuler l'appétit, stimuler des défenses immunitaires, traiter les infections urinaires, améliorer la digestion, réduire les douleurs liées à l'arthrose, hydrater....**

Nous proposons également notre gamme «indispensable» comme pharmacie pour le cheval comme soins locaux en externe pour **hydrater, cicatriser, régénérer, apaiser...**

Elodie



**Témoignage de
Mélanie P.,
ostéopathe
équin et canin**

«En tant qu'ostéopathe **équin** et **canin**, il m'arrive de recommander la gamme Forever en complément des soins que je procure lors de mes séances pour apporter un **confort** supplémentaire aux chevaux ou animaux domestiques que je consulte avec de très bons résultats.»

LAVÉ SON CHIEN À L'ALOÉ

Simba a le poil brillant !



Simba est un chiot de 7 mois, issu d'une portée non désirée. Il a été retiré à sa maman dès sa naissance. Cela, lui a provoqué un **stress** qui s'est manifesté par la formation de **pellicules**.

C'est donc très naturellement que Simba a pris son premier bain à l'Aloé Vera. Il a été lavé avec le **Shampoing Aloe Jojoba**, ce qui est venu **hydrater** sa peau en profondeur. Son problème de pellicule s'est immédiatement estompé et son poil est particulièrement **brillant**.

Aujourd'hui, Simba a 7 mois, bénéficie toujours de bains avec le Shampoing Aloe Jojoba ainsi que beaucoup d'amour.

Virginie



Le goût du challenge

Je m'appelle Najet Artero, j'ai 44 ans, je suis maman de 2 garçons de 16 ans et 11 ans, ancienne commerciale de plus de 18 ans de métier.



Au moment où j'ai démarré l'activité, j'étais indépendante je donnais des cours aux enfants; initiation à tous les sports : motricité, baby gym, ainsi que des soirées à thèmes, pendant plus de 7 ans.

J'avais perdu en salaire, donc, je souhaitais augmenter mes revenus. J'ai commencé, il y a 3 ans, en testant la gamme et plus particulièrement la pulpe, car j'ai une maladie de la vésicule et du foie, pour laquelle je suis suivie par un gastro-entérologue, depuis 11 ans. La consommation de ces buvables m'a permis d'améliorer ma santé, mais aussi d'augmenter mes revenus et de me révéler.

L'EMR, c'est quoi ?



C'est un challenge quand on arrive au stade de manager qui permet de gagner un voyage tous frais payés, dans un magnifique pays. Pour cette année, au mois d'octobre, ce sera le Mexique, à Cancun. J'aime les challenges, je suis challengeuse c'est ce qui m'anime dans ce métier, car c'est l'aboutissement du travail réalisé et, en même temps, c'est une réussite personnelle tout autant que collective.

Najet

un Excellent Moyen de Réussir son Business



Il y a 3 ans, j'ai rencontré cette opportunité d'affaire à un moment de ma vie où j'étais désespérée ! la perte de mon entreprise, un gros crédit sur le dos, une grande perte de confiance en mes capacités et des questions auxquelles je ne pouvais pas répondre...

Ce concept m'a permis de construire mon affaire pas à pas, sans pression, avec un accompagnement comme on n'en trouve peu dans le monde professionnel d'aujourd'hui.

Gagner ce challenge international est la preuve pour moi que tout est possible !

Challenge réussi : et bien en Octobre 2022, je pars à Cancun avec mon mari, tous frais payés pour tous les 2, le vol, un hôtel prestigieux et de belles activités à la clé, accompagnés de nombreux petits cadeaux....

Quoi de plus motivant pour se donner encore plus les moyens de réussir, afin de pouvoir voyager encore et encore, dans tous les pays du monde et surtout, de REVER encore plus grand !!



ON THE ROAD AGAIN Retour sur la venue de Forever en région

Après plusieurs mois d'absence dus à la crise sanitaire, nous l'attendions, c'est le retour des événements Forever en région !

Au programme de cette soirée forte en émotion : témoignages, reconnaissances et présentation de notre activité auprès des convives.

L'occasion de faire le plein d'énergie, de rencontres de nos homologues et du staff Forever Paris. C'est aussi un temps fort pour évoquer les dernières actualités, les nouveautés, les projets du groupe, etc..

Partage et convivialité ont été les temps forts de cette soirée. On compte sur vous pour venir vivre ces prochains événements à nos côtés et bien d'autres encore. Une soirée qui nous a permis à tous de confirmer que nous avons fait le bon choix

Laetitia et Sabine



Animatrice

«Secrétaire médicale depuis une trentaine d'années, j'étais tombée dans une routine qui ne me convenait pas. J'avais le choix entre ne rien faire et ne jamais réaliser mes rêves ou prendre la décision de me construire la vie que je voulais vraiment.

Forever m'a permis de mettre en place un projet de reconversion. En me qualifiant Animatrice, j'ai ouvert la porte de tous les possibles pour me construire le style de vie que je veux avec des projets de voyages et de maison à mon image.»

Sandrine



«**Compétences**»



«**Progression personnelle**»

Séminaire Managers
18-19 mars 2022



«**Développement de son affaire**»



Stage Maître prospecteur

« Du syndrome de l'imposteur à Maître Prospecteur »



Les 4 & 5 avril dernier, s'est déroulé à Montpellier le premier stage « Maître Prospecteur », organisé et animé par Isabelle & Christophe Sol.

Durant 1 jour et demi, les participants ont pu effectuer une montée en compétence dans le domaine de la prospection. Rappelons-le, la **prospection** est le secret de la **réussite** dans notre métier. Il est donc impératif de maîtriser cet art. Bien évidemment cela demande d'abord un travail sur soi, engendrant une sortie de **zone de confort**, pour que cet art de la prospection devienne une **compétence** que l'on met en application avec plaisir.



20% de théorie & 80% de pratique

Bien que le stage ait débuté avec les notions de bases essentielles, très rapidement la théorie a laissé place à la **mise en pratique directe**, via des jeux de rôles entre les participants. Chacun d'eux s'est prêté volontiers aux différentes mises en scène, en acceptant d'embrasser l'inconfort, car tous sont restés focalisés sur le bénéfice de la montée en compétence dans ce domaine, conscients que cela aurait forcément un impact sur le **développement de leur activité entrepreneuriale**. Au fur et à mesure des exercices de mise en situation, les participants ont pu identifier les axes d'amélioration sur lesquels ils devaient se concentrer pour ensuite procéder au réajustement. Tous les moyens de prospection ont été abordés : **contacts directs** (que ce soit avec des personnes proches ou des personnes inconnues) et **contacts via réseaux sociaux**.



D'imposteur à Maître Prospecteur

A leur arrivée au stage, les entrepreneurs participants avaient tous un degré plus ou moins prononcé de **syndrome de l'imposteur**, c'est à dire qu'ils se sentaient plus ou moins légitime dans leur nouvelle activité et notamment sur le volet de la prospection. Le moins que l'on puisse dire est que ce stage a eu des **répercussions plus que positives**, d'abord d'un point de vue évolution personnelle, puis, bien évidemment d'un point de vue professionnel. Dès la fin de ce stage, les participants ont directement mis en application dans leur quotidien professionnel ce qu'ils avaient appris lors de cette session « **maître prospecteur** » et les bénéfices sont arrivés sans attendre : une augmentation considérable de contacts et même, pour certains, un plaisir de réaliser des contacts directs face à des personnes inconnues.

Comme quoi, élargir sa zone de confort apporte toujours un **bonus d'évolution** et une **augmentation de la confiance en soi** permettant notamment de se sentir légitime.

Jérôme

Après tout, nous devenons ce que nous osons !

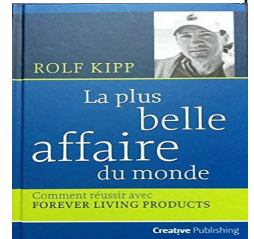


«Je m'appelle Rolf Kipp, j'ai 53 ans et ma vie a longtemps été tout à fait normale jusqu'au jour où j'ai fait la connaissance de la plus belle opportunité du monde. Ce jour a bouleversé ma vie. Avant j'occupais un poste de manager dans une grande entreprise, travaillais douze heures par jour et sept jours sur sept. Aujourd'hui, je suis multimillionnaire et mène une vie exceptionnelle.» Voici le résumé du livre que l'on vous présente aujourd'hui :

La plus belle affaire du monde de Rolf Kipp

Il décrit le modèle d'affaire idéal pour le présent et le futur : le marketing de réseau avec Forever Living Products. Rolf Kipp présente son programme performant pour atteindre le sommet grâce à notre superbe industrie. Cet ouvrage est incontournable car, en plus de décrire la réussite grâce au marketing relationnel, il s'agit d'une description d'une success story au sein de Forever !

Aude



Témoignage de Lucie

Entrepreneur Forever au sein d'Eagle Team

«Pour booster mon business, je me suis procurée l'ouvrage de Rolf Kipp avec son titre attirant : "La plus belle affaire du monde". Cela m'a permis d'avoir une vision claire du parcours de cet homme avec une vie fabuleuse et si inspirante. A travers ses conseils, mon ambition n'a cessé d'augmenter. J'ai pris des notes et mes objectifs se sont dessinés au fur et à mesure de la lecture. L'auteur prend le temps d'aller pas à pas vers son succès, cela nous permet de rêver tout en gardant les pieds sur terre et de s'imaginer vivre à la hauteur de sa vie incroyable. Belle réussite à tous. Et n'oubliez pas que nous détenons les clés de notre propre réussite, il suffit d'oser ouvrir notre coffre-fort de potentiels inépuisables.»

«On se rend compte que cette activité est à la portée de tous. On doit simplement se donner les moyens de réussir avec des actions SIMPLES.»

«Je le recommande fortement pour tous ceux qui entrent dans cette nouvelle vie d'entrepreneur : une grande fierté de réussir dans cette voie.»

PROCHAIN NUMÉRO

Quelques indices sur les sujets de la prochaine gazette ...
RDV en juillet 2022 !

